

WSI PRIVATE BANKING / REPORT

PRODOTTI INNOVATIVI

NUOVI FONDI PER GIMME5

La piattaforma digitale ha avviato una collaborazione con Vanguard con due fondi Esg

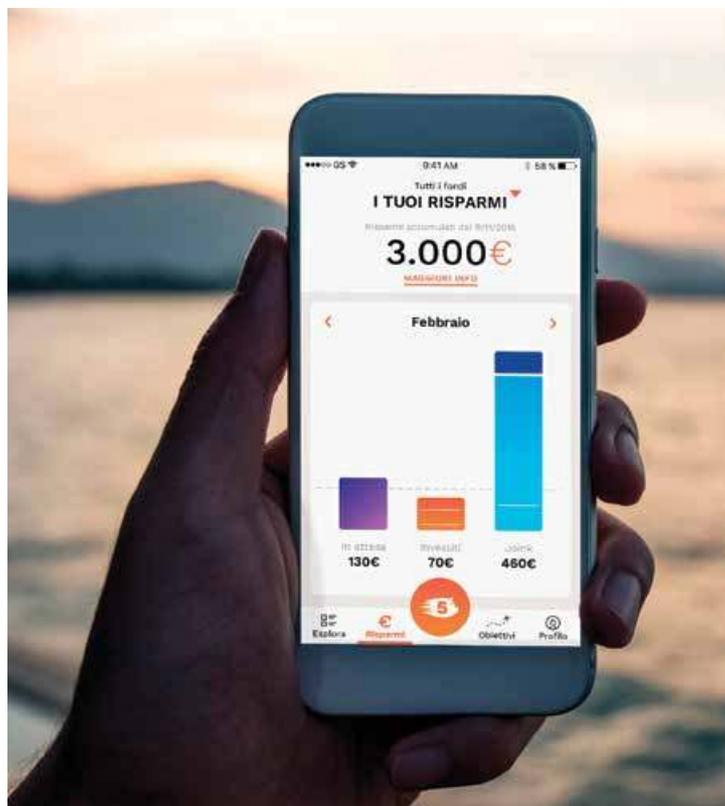
DI ALBERTO LUPO

Gimme5, la fintech che consente di accantonare piccole somme via smartphone e investire in fondi comuni, ha ampliato la gamma con due nuove soluzioni Esg – **AcomeA** Strategia Moderata e **AcomeA** Strategia Crescita – realizzati in collaborazione con il colosso Usa Vanguard per rispondere alle esigenze dei risparmiatori più giovani attenti a questi temi.

Investimenti su misura. “Da sempre Gimme5 permette agli utenti di iniziare a risparmiare e investire aiutandoli a raggiungere i propri obiettivi di risparmio grazie alla possibilità di impostare fino a cinque obiettivi personali di risparmio e attivare regole per accantonare in modo automatico la somma che si preferisce, in base alle proprie preferenze. Il tutto senza soglie di ingresso, vincoli temporali o di importo” ha chiarito **Iacopo Massei**, head of business development di **Gimme5**. “Per mettere in moto i propri risparmi, l’utente **Gimme5** ha a disposizione una vasta gamma di fondi obbligazionari, flessibili e azionari tra i quali scegliere in base alle proprie esigenze.

Il cliente **Gimme5** può anche scegliere tra quattro soluzioni Esg e due Pir compliant, grazie alle quali ha la possibilità di beneficiare di importanti vantaggi fiscali.

Nuovi strumenti di risparmio. “Siamo lieti che questa collaborazione con **Gimme5** rappre-



GIMME5
IL SALVADANAIO
DIGITALE PER
RISPARMIARE E
INVESTIRE IN MODO
SMART DI **ACOMEA**
SGR

senti la prima soluzione made with Vanguard dedicata alla clientela under 30 sul mercato italiano. Oggi l’industria del risparmio gestito è focalizzata principalmente sul concetto di wealth management, inteso come gestione dello stock di risparmio esistente, mentre auspichiamo una maggiore attenzione verso il concetto di wealth creation, inteso come investimento efficiente dei flussi reddituali privati per la generazione di valore nel lungo periodo” chiarisce **Marco Tabanella**, senior sales executive di Vanguard che poi sottolinea “in questo momento a livello europeo abbiamo diverse partnership con intermediari che offrono soluzioni d’investimento costruite sui bisogni dei clienti più giovani. Ogni collaborazione è erogata attraverso canali distributivi diversi, quali piattaforme di consulenza, savings plans, wealth managers digitali, fintech, robo advisor o App d’investimento”.

Dal 2013 a oggi, **Gimme5** ha raccolto oltre 130 milioni di euro di risparmi, utili a raggiungere più di 30.000 obiettivi impostati. ●