MF MILANO FINANZA

diffusione:35538
tiratura:54755

Serio (AcomeA): «Conoscendo le aziende riusciamo a sviluppare strategie inedite, anche su temi Esg»

LA CONSULENZA FA LA DIFFERENZA

Con una collaborazione attiva PMI e operatori crescono insieme

DI FRANCESCA RIPA

Al di là di un generico «politically correct», di un rinnovato senso civico e di una regolamentazione sempre più stringente, la sostenibilità è in primissimo piano sulle agende dei leader internazionali perché ormai ha risvolti estremamente concreti. Può diventare uno straordinario vettore di crescita anche per l'industria tricolore del Private Banking e per tutte quelle Pmi che guardano con crescente interesse alla pioggia di fondi in arrivo dal Pnrr destinati al tema ambientale e per le attività ad impatto sociale. Non a caso i fondi con targa Esg collocati nel paese marcano numeri in crescita. Rimane, invece, molto da fare affinché il settore del Private Banking individui, nell'ambito della sostenibilità, nuovi driver di crescita per le masse in gestione e il fatturato. Il punto di partenza è l'abbattimento dei confini tra i servizi alle imprese e il wealth management.

La buona riuscita di una quotazione, così come l'implementazione di strategie sostenibili, rappresentano senz'altro eventi chiave nella vita di un imprenditore. Certamente sono operazioni che consolidano la relazione tra l'istituto bancario che le ha proposte e l'imprenditore. La sola quotazione in Borsa, per esempio, rappresenta sempre più una necessità crescente nei desiderata di un fondatore d'azienda. Per i primi sei mesi del 2021, infatti, le nuove quotazioni all'ex AIM sono in aumento del +37% da gennaio a giugno rispetto al -7% dell'intero 2020.

Del resto, il private banking anglosassone da sempre utilizza i rapporti con l'imprenditore e la sua impresa per generare flusso di business nel wealth management. In questo senso si sta muovendo AcomeA con il fondo PMItalia Esg, assieme a tutte le iniziative dedicate ai partner, con focus l'azienda e l'imprenditore. «AcomeA è uno degli operatori primari sulle PMI quotate al EuroNext Growth Milan e rappresenta un soggetto indipendente, capace di comprendere a fondo le esigenze dell'imprenditore e di quello che gli sta più a cuore: la propria azienda» sottolinea **Matteo Serio**, socio e direttore commerciale di AcomeA. «Offriamo questa nostra competenza ai nostri partner commerciali per sviluppare nuove strategie di crescita nel segmento private e HNWI».

Il fondo PMItalia Esg attua una strategia in controtendenza rispetto alla maggior parte dei fondi Esg. Questi ultimi trattano in prevalenza titoli di società che hanno già un rating Esg, che sono già strutturate sul tema sostenibilità e che hanno già consapevolezza in materia. Le società che rispondono a queste caratteristiche sono per la maggior parte mature, e il potenziale di creazione del valore è spesso già nelle quotazioni.

La strategia di attivismo collaborativo di AcomeA, invece, punta in direzione contraria: individua società con il maggior potenziale inespresso in tema Esg e collabora attivamente con il management e la proprietà, per mettere a terra strategie condivise di impatto sostenibile, coerenti con il settore in cui l'azienda compete. «Il particolare approccio del fondo e la nostra esperienza di interagire con l'azienda sui temi apicali per la crescita e la sostenibilità», aggiunge Serio, «rappresenta una nuova e attualissima leva relazionale per il settore del Private Banking nei confronti della propria clientela imprenditoriale». (riproduzione riservata)

Matteo Serio

La proprietÃ intellettuale Ã¨ riconducibile alla fonte specificata in testa alla pagina. Il ritaglio stampa Ã¨ da intendersi per uso privato